

Programme de formation – BTS Commerce International (CI)

Libellé exact de la certification	BTS - Commerce International
Code RNCP	RNCP34030
Certificateur	Ministère chargé de l'enseignement supérieur et de la recherche
Date d'enregistrement de la certification	19/04/2019 – en vigueur jusqu'au 31/12/2028

Contacts	Responsable pédagogique : Daria EFIMOVA – 06 46 58 66 59 – defimova@esc-bs.fr Réfèrent handicap : Armand BOCHU – 06 12 64 18 15 – abochu@esc-bs.fr Réfèrent mobilité internationale : Armand BOCHU – 06 12 64 18 15 – abochu@esc-bs.fr
Intitulé de la formation	BTS Commerce International (CI)
Dates de la session	Les dates de démarrage des sessions seront déterminées prochainement et portées à la connaissance des participants en amont du démarrage de la session, ainsi que publiées sur notre site internet.
Objectifs pédagogiques	- Développer et piloter les activités commerciales à l'international - Prospecter et négocier des opérations à l'international - Assurer le suivi administratif et financier des ventes/exportations - Adapter l'offre aux marchés étrangers - Développer une communication interculturelle et multilingue
Public concerné	Bacheliers, demandeurs d'emploi, personnes en reconversion, salariés en activité, étudiants souhaitant poursuivre en alternance, apprentis issus d'un Bac Pro ou Techno.
Pré-requis	Baccalauréat validé (général, technologique STMG ou professionnel lié au commerce) ou équivalent. Bon niveau en langues étrangères requis.
Durée et modalités d'organisation	Durée : 2 ans (120 ECTS). Volume horaire: environ 1350h en CFA

	(présentiel) et 2800h en entreprise (selon référentiel en vigueur). Rythme en alternance : 2 jours en CFA / 3 jours en entreprise
Lieu de la formation	ESCC Business School – 15 Route de Fontainebleau, 94400 Vitry-sur-Seine.
Contenu de la formation	Enseignements généraux : - Culture générale et expression - Langues vivantes étrangères (anglais obligatoire + une 2ème langue) - Culture économique, juridique et managériale (CEJM) Enseignements professionnels : - Prospection et négociation à l'international - Gestion des opérations import/export - Gestion des relations clients/fournisseurs étrangers - Analyse de marchés étrangers - Management interculturel et communication internationale - Techniques douanières, logistique internationale
Moyens et méthodes pédagogiques	Cours magistraux, études de cas internationaux, simulations de négociation, projets tutorés, stages à l'étranger ou missions export.
Profil du/des formateur(s)	Professionnels du commerce international, juristes en droit du commerce international, experts en logistique, titulaires d'un Bac+3 minimum.
Modalités d'évaluation	Contrôle continu (QCM, études de cas, simulations de négociation). Épreuves finales selon référentiel national : - E1 : Culture générale et expression (écrit) - E2 : Langues vivantes étrangères (oral et écrit) - E3 : Culture économique, juridique et managériale (écrit) - E4 : Prospection et négociation à l'international (oral) - E5 : Gestion des opérations import/export

	(écrit et oral) - E6 : Projet de développement international (dossier + soutenance) À l'issue des épreuves, le stagiaire obtient le diplôme national BTS Commerce International.
Moyens techniques	Salle équipée, vidéoprojecteur, PC/connexion Internet, outils de simulation et logiciels de gestion export/import.
Tarif	0 € – 100 % financé par les OPCO dans le cadre de l'alternance.
Délai d'accès	Les inscriptions sont acceptées jusqu'à 15 jours avant le début de la session de formation.
Modalités d'accès	1er entretien téléphonique ou présentiel, test de positionnement, analyse du besoin, dossier de candidature ; accompagnement à la recherche d'entreprise pour l'alternance.
Accessibilité aux personnes en situation de handicap	Les personnes en situation de handicap sont invitées à contacter notre référent handicap : Armand BOCHU – 06 12 64 18 15 – abochu@escb-bs.fr
Validation de blocs de compétences / passerelles	Validation par blocs selon le référentiel officiel BTS Commerce International (RNCP34030 – France Compétences). Passerelles possibles vers licences professionnelles commerce international, écoles de commerce.
Suites de parcours et débouchés	Assistant commercial export, chargé de clientèle internationale, gestionnaire ADV export, responsable import/export, commercial international.
Indicateurs clés	• Taux d'obtention des diplômes ou titres professionnels • Taux de poursuite d'études • Taux d'interruption en cours de formation • Taux d'insertion professionnelle des sortants • Valeur ajoutée de l'établissement Les calculs sont en cours. Mise à jour



maj 10/01:2024

	annuelle sur notre site.
--	--------------------------